

CONSULTANT UNTERNEHMENSBERATUNG SCHWERPUNKT VERHANDLUNG (M/W/D)

Verhandeln mit Strategie: Sei mit uns Teil der führenden B2B-Verhandlungsberatung in Europa!

Wir sind die Negotiation Advisory Group GmbH (NAG) und mit mehr als 2.800 erfolgreich durchgeführten Projekten und einem verhandelten Volumen von mehr als 19 Milliarden Euro die führende Verhandlungsberatung in Europa. Jeden Tag beraten unsere 50 internationalen Expertinnen und Experten unsere Kunden – angefangen beim gehobenen Mittelständler bis hin zum internationalen Konzern – hinsichtlich der optimalen Durchführung von kritischen wie komplexen Verhandlungsprozessen, sowie den damit einhergehenden organisatorischen Transformationen.

Aufgrund des weiteren Wachstums suchen wir Dich zum nächstmöglichen Zeitpunkt mit einer Begeisterung für Verhandlungen und Lust auf ein wachsendes, dynamisches Unternehmen.

Für unser Delivery-Team suchen wir eine:n **Consultant (m/w/d)**. Arbeiten kannst Du in einem unserer Büros in Berlin, Düsseldorf, Mannheim oder Frankfurt!

Das bieten wir Dir:

- **Steile Lernkurve:** Steig ein in die maßgebliche Mitgestaltung einer dynamischen Gesellschaft und profitiere von einer steilen Lernkurve!
- **Weiterbildung:** Du wirst aktiv gefördert, Deinen Unternehmergeist zu zeigen und damit Deiner eigenen Karriere starke Impulse zu geben. Wir erweitern Deine Verhandlungs- und Beratungskennnisse durch gezielte Coaching- und Trainingsmaßnahmen (u.a. in unserer hauseigenen Academy).
- **Flexible Arbeitszeiten:** Manage Deine Kunden und Deine Zeit wie Du es willst! Wir vertrauen einander und arbeiten auf kompletter Vertrauensbasis. So kannst Du z.B. morgens noch Sport machen oder Dir familienfreundliche Arbeitszeiten einrichten.
- **Home Office:** Du arbeitest ab und zu gerne auch von Zuhause aus? Kein Problem! Du kannst entscheiden, wann Du flexibel aus dem Home-Office arbeiten möchtest.



- **Top Equipment:** Firmenlaptop und- Handy von Lenovo / MacBook und iPhone / Samsung Deiner Wahl.
- **Gesellschaftsanteile:** Dir steht nach bestandener Probezeit die Option offen Anteile an der NAG zu erwerben.
- **Teamwork:** Bei uns kannst Du in einem Umfeld arbeiten, das geprägt ist durch ein familiäres Miteinander, Teamspirit und starken Zusammenhalt.
- **Unternehmenskultur:** Wir sind stolz auf unsere offene Unternehmenskultur, in der Engagement und Eigeninitiative gelebt wird. Bei uns kannst Du Dich fachlich als auch persönlich weiterentwickeln, indem Du bei uns ein organisatorisches Thema verantwortest und gleichzeitig Dein internes Netzwerk ausbauen kannst!
- **Team-Events:** Feiere mit uns gemeinsame Projekterfolge, besondere Anlässe und coole Team-Events.

Das erwartet Dich:

- Als zentraler Bestandteil unserer Organisation bist Du in Projektteams integriert, in denen Du mitverantwortlich für die Ausarbeitung von Verhandlungs- und Transformationskonzepten bist und gemeinsam mit unseren Expert:innen Verhandlungsstrategien entwickelst, die für unsere Kunden größtmöglichen Mehrwert erzielen.
- Du bist für die eigenständige Durchführung von Verhandlungen zuständig.
- Du verantwortest die Datenanalyse und Strategieableitung sowie die Visualisierung und Präsentation unserer Maßnahmen bei unseren Kunden.
- Zur Realisierung von kundenindividuellen Potenzialen bist Du für die Ermittlung von Schwachstellen zuständig und entwickelst kreative Lösungs- und Optimierungsansätze.
- Du hast das Stakeholdermanagement im Auge und kommunizierst aktiv und zielgerichtet mit den Kunden.
- Du übernimmst und treibst die Weiterentwicklung unseres Teams und unserer Methodenvielfalt voran und vermittelst Dein Know-how im Rahmen von Trainings und Coachings den Verhandlungsführer:innen unserer Kunden.



Das bringst Du mit:

- Du hast Dein Hochschulstudium in den Bereichen Wirtschafts-, Natur- und Sozialwissenschaften oder auch der Psychologie oder einem ähnlichen Bereich abgeschlossen. Hierbei sind jedoch praktisch keine Grenzen gesetzt; immer nach dem Motto „Motivation zum Lernen schlägt Expertise auf dem Papier“!
- Bestenfalls konntest Du bereits erste Praxiserfahrung (z.B. einschlägige Praktika) in einer Unternehmensberatung sammeln.
- Du verfügst über abstraktes Denken, kannst komplexe Sachverhalte rasch nachvollziehen wie auch zielgruppengerecht vermitteln.
- Du überzeugst durch ein selbstsicheres Auftreten und kommunizierst freundlich, offen sowie direkt.
- Du zeichnest Dich durch Flexibilität und Kundenorientierung aus und bringst Reisebereitschaft mit.
- Du verfügst über professionelle Erfahrung im Umgang mit MS-Office-Programmen.
- Du bist verhandlungssicher in Deutsch und Englisch.

Das ist uns wichtig:

- Wir wünschen uns, dass jedes Teammitglied proaktiv wie eigenverantwortlich agiert und Herausforderungen dynamisch begegnet.
- Gleichzeitig achten wir stark darauf den freundschaftlichen Charakter unseres Unternehmens zu erhalten, Erfolge gemeinsam zu feiern und jedes Teammitglied persönlich weiterzuentwickeln.

Du hast bis hierhin gelesen und findest wir haben einen Match? Wir sind entzückt! Zeig uns, was uns erwartet und werde Teil von uns!

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung mit Angabe Deines **gewünschten Eintrittstermins** und Deinen **jährlichen Gehaltsvorstellungen**.

Unsere Inhouse Recruiterin Socheata wird Dir schnellstmöglich Feedback geben. Frag uns, was Du wissen willst: applications@n-advisory.com